

# L'AUTOMOBILE N'INTÉRESSE PLUS LES JEUNES...

...Elle les passionne.



Inscrivez-vous à la Ford Business School  
et rejoignez une industrie en profonde réinvention.

Pour postuler, veuillez contacter Paul Yigit :

✉ [tertiaire.m@fdme91.fr](mailto:tertiaire.m@fdme91.fr) ☎ 01 69 19 46 24

**Ford** | BRING ON  
TOMORROW

# Apprenti Attaché Commercial Ford

Ecole de vente Ford Promotion 2023-2024



## Conseiller Commercial Ford :

Un métier riche et diversifié où votre sens relationnel, votre passion pour l'automobile, pour les nouvelles technologies et les outils digitaux sont vos principaux atouts pour réussir.

## Principales missions :

- Représenter la marque et son concessionnaire sur son secteur.
- Mener des actions de prospection pour attirer de nouveaux clients.
- Accueillir les prospects et la clientèle comme des membres de sa famille.
- Etablir et développer des relations de confiance avec ses clients.
- Ecouter, conseiller, proposer et vendre les solutions de mobilité Ford (Véhicule, produits financier, entretien, assurance, extension de garantie, recharge...)
- Contribuer à faire vivre des expériences clients mémorables tout au long de leur parcours avec la marque (parcours d'achat et après l'achat)
- Être sans cesse en veille sur les évolutions technologique et la concurrence.

## Profil du candidat Apprenti Attaché Commercial :

- Dynamique, agile et rigoureux
- Avec le sens du client et motivé par la vente
- Titulaire du permis de conduire
- Titulaire d'un Bac avec une année d'expérience dans la vente ou en université

## Nos concessions Ford qui recrutent :

- BOULOGNE-BILLANCOURT (92)
- NANTERRE (92)
- BAGNEUX (92)
- VITRY-SUR-SEINE (94)
- SAINT-DENIS (93)
- ORLEANS (45)
- CHELLES (77)
- BUCHELAY (78)
- COIGNIERES (78)
- SAINT-GERMAIN-EN-LAYE (78)
- DREUX (28)
- TOURS (37)

Plus d'information  
avec ce Qr code :

